

# P.S.I.

SISTEMA DE  
INFLADO  
DE LLANTAS

# RESUMEN SOBRE NEUMATICOS PARA FLOTILLAS COMERCIALES

*Guia autoritaria de Pressure Systems International,  
el fabricante del Sistema de Inflado de llantas, para  
reducir gastos comerciales de neumaticos*

VOLUMEN 4 EDICION 3

MARZO 2010

## RESPONSABILIDAD DE SUS LLANTAS



Como se deshace ud de sus llantas? Nos gusta este ejemplo 'verde' creativo de hacerlo!

De quien es la responsabilidad de las llantas? Seran los tecnicos?; choferes? Directores de mantenimiento o el Gerente de programa?

La respuesta es todos los mencionados.

Tipicamente el Director de la flotilla es el que controla el programa pero requiere de las opiniones de todos en el equipo. El programa es aparentemente facil de estructurarlo pero es una de los trabajos mas complicados.

El primer paso seria reunirse con la gente que este involucrada directa o indirectamente con el programa de llantas nuevas o reencauchadas. Inicialmente beneficiaria tener involucrados tambien a los profesionales en llantas. Cuando el proceso empieza habran muchas preguntas que deberan ser contestadas y sino muchas pruebas implementadas si no se pueden contestar. Algunas de las preguntas podrian ser:

### Que diseño es el mejor para la posicion de las llantas?

Usted deberia definir que es lo mas importante para su flotilla: Sera el millage final para removerlas, sera la traccion en la lluvia o nieve?, sera maximizando el reencauchado? O seria economizar en gasolina la prioridad no. 1? Por ejemplo, se puede tener una llanta delantera que dure mas de 300,000 millas en una operacion larga de arrastre. Pero, que tal si tuviese una llanta delantera que dure un 20% menos o 240,000 millas. Como sea, estas mismas llantas han incrementado sus gastos de gasolina en un 2%. Usted necesita parar y pensar por un momento y poner esto en una ecuacion. Pueda que resulte que este incremento en la economia de la gasolina nivele las millas menores por un largo porcentaje la misma que puede facilmente justificar la perdida en millas removidas.

**Como estan trabajando las llantas?** La opinion de los choferes es una clave muy importante. Solo el chofer sabe si las llantas

trabajan bien y tienen buena traccion en diferentes temperaturas ambientales.

**Reencauchados-** El reencauchado es critico para el exito de un programa de llantas. Tipicamente el precio del reencauche es 1/3 menor al de una nueva, por lo que 90% de las flotillas escojen reencaucharlas. Para maximizar el reencauchado, hay 2 claves para su exito:

#1. Que la profundidad del trecho no sea tan baja que

causa daño cuando pasa por piedras y o debrís. El remover las llantas a su punto legal limite de 2/32" reducira el reencauche de la cubierta.

#2. Trabajar conjuntamente con su profesional de reencauche para analizar las razones por las que no se puede reencauchar una cubierta en particular. Al conocer estos datos ayudara a saber las razones que causaron el desgaste y y ayudra a aprovechar al maximo las cubiertas en el futuro.

### Con que frecuencia debemos chequear las llantas y su presion?

Mientras mas frecuente se revisan las llantas se podran detectar temprano cualquier desiliniamiento, desgaste y objetos que hayan ponchado las llantas. Tambien debera determinar el minimo en que sus llantas pueden rodar para economizar al maximo en gasolina y evitar desgastes y cambios prematuros. Ciertamente al tener un sistema inflador de llantas asegura que sus llantas estarán siempre correctamente infladas.

**Toma todo un equipo para tener un programa de llantas exitoso. Las llantas continuan siendo el numero #1 de costo de mantenimiento en las flotillas. Con el precio de llantas nuevas y el incremento avanzado en las que se reencauchan, es importante y critico crear un serio programa de llantas para la flotilla.**

Visitenos en internet

Para ediciones anteriores o actuales de nuestro  
**Resumen sobre Neumaticos para Flotillas Comerciales**

Para suscribirse o enviarnos cualquier solicitud por favor visítanos en:

www.  
psitiredigest  
.com





