

P.S.I.

SISTEMA DE
INFLADO
DE LLANTAS

RESUMEN SOBRE NEUMATICOS PARA FLOTILLAS COMERCIALES

*Guia autoritaria de Pressure Systems International,
el fabricante del Sistema de Inflado de llantas, para
reducir gastos comerciales de neumaticos*

VOLUMEN 11 EDICION 6

MAYO 2017

Reduciendo los costos de la gasolina y mejorando la economía de la misma

NACFE anuncia “correr menos”, el primer Roadshow de campo traviesa en su clase, para mostrar los avances en cuanto a la eficiencia del combustible. El evento durara 3 semanas durante el mes de Septiembre, el cual rastreara la eficiencia del combustible de los participantes, culminando en el show de NACV en Atlanta. Para más información visita: RunOnLess.com

Visitenos en internet

Para ediciones anteriores o actuales de nuestro **Resumen sobre Neumaticos para Flotillas Comerciales**

Para suscribirse o enviarnos cualquier solicitud por favor visítanos en:

[www.
psitiredigest
.com](http://www.psitiredigest.com)

Durante la más reciente reunión del Consejo Nacional Privado de Camiones (NPTC) llevada a cabo en Cincinnati, asistimos a una sesión informativa acerca de cómo reducir costos en la gasolina y mejorar la economía de la misma en el vehículo. Algunas flotillas privadas compartieron lo que ellos han implementado lo cual ayuda en ambas situaciones, gasolina y la economía de la misma. Algo de lo que aprendimos:

Es importante trabajar con tus proveedores de combustible para lograr algún acuerdo en cuanto a precio se refiere. Uno de los proveedores de combustible más convenientes que podríamos encontrar sería el de una estación de gasolina para camiones, sin embargo los conductores usualmente prefieren ciertas estaciones de gasolina, las cuales están una sobre otra, debido a varias razones. Estación de gasolina para camiones A, tiene mejores duchas; Estación de gasolina para camiones B, Tiene mejores opciones de comida saludable; Estación de gasolina para camiones C, tiene un mejor servicio; Por esta razón es importante tener acuerdos con varios proveedores. Debido a la escases de buenos y calificados conductores de trailers, es prioridad mantener a los conductores contentos.

Varias flotillas de camiones ofrecen dinero en efectivo como bono a aquellos conductores que frecuentemente se detienen en una estación de gasolina para camiones en donde los impuestos que pagan por la gas son más bajos. Los impuestos del combustible varían dependiendo del municipio y del estado. Un software integrado el cual marca el trayecto del camión y la cantidad de combustible existente le indicara al conductor cual es la estación de gasolina para camiones más cercana a su ubicación actual. De acuerdo a algunas flotillas se ahorran hasta \$200 dólares a la semana por camión cuando los conductores solamente usan el combustible suministrado en sus viajes. Una de las flotillas estableció que si un conductor alcanza un límite del 90% de lo recomendado en las estaciones de gasolina para camiones para abastecer, el conductor obtendría un bono en efectivo de \$100 dólares mensuales. Lo cual es un gran incentivo en su esfuerzo de retener a los conductores de camiones.

El transportar cargas ligeras sobre caminos directos siempre generara el mejor ahorro de combus-

tible beneficiando a la economía del vehículo. El manejar sobre las montañas con cargas completas en los trailers sería uno de los peores escenarios para la economía del combustible. Otro factor a considerar es el peso del combustible. Un remolque completamente cargado no podría ser capaz de tomar una carga llena de combustible en la estación de gasolina para los camiones porque esa combinación podría poner al camión / trailer sobre los límites del vehículo y sobre los límites de la carretera.

Un gran tema de conversación fue sobre el uso de las transmisiones automáticas. Las flotillas reportaron transmisiones automáticas que generaron sin importar el lugar, entre .5 y 15 millas por galón (mpg) de mejora en cuanto a la economía del combustible. Uno de los problemas que existen es que algunos conductores con más tiempo trabajando en sus vehículos se oponen a conducir un camión equipado con la transmisión automática. La mejor solución ofrecida por la misma flotilla fue informar al conductor que su vehículo actual estaría fuera de servicio por dos semanas. Enseguida se le daría al conductor un vehículo equipado con la transmisión automática. En cada caso, después de un periodo de dos semanas, el conductor preguntaría en la oficina si puede continuar manejando el vehículo equipado con la transmisión automática. A todos les encantan los vehículos de transmisión automática una vez que han tenido la oportunidad de conducir uno de ellos.

El pagarle a un conductor un bono por exceder la base en millas / galones fue algo también visto como la mejor manera de mejorar las millas por galón del vehículo (mpg). Varias flotillas han encontrado que el pagar bonos cada tres meses por el mpg del vehículo lleva un largo camino. Por ejemplo, el conductor le puede salvar a la compañía \$ 500 al mes en combustible al incrementar las millas por galón del vehículo de 6.5 a 7.0 mpg., entonces los \$500 ahorrados son divididos entre la compañía y el conductor. Algunas flotillas les pagan a sus conductores un bono por reducir los tiempos de inactividad.

La baja resistencia a la rodadura de las llantas en combinación con el inflado automático de las llantas, en donde el aire es agregado automáticamente a cualquier llanta baja, fue un tema que también se considero como un simple y rápido reembolso para que las flotillas incrementen el mpg de sus camiones.

P&R PSI responde sus preguntas:

P: ¿Cuándo entra en vigor la nueva regulación sobre los gases de efecto invernadero para trailers?

R: El día 1 de Enero del año 2018 es cuando GHG-2 es oficialmente efectivo en trailers nuevos. GHG-2 es una regulación que llega a ser más estricta durante un período de 10 años.